

DET ÄR VI SOM JOBBAR
MED TELEMARKEETING s 3

KENNY LYCK - NY FÖR-
SÄLJNINGSCHEF s 6

DETERGENTEN

Personaltidning för Lever och Leverindus

Årgång 19

NR 5 1990

VÄTTERN RUNT MED CIM ROOTH



I år var det värsta gången för mig, säger Vätternarundaren CIM ROOTH, när han återvände från loppet. Det var hårt väder och det tog mig 19 timmar, men jag är nöjd med det resultatet.

CIM ROOTH, som jobbar på lagret, cyklar ofta och gärna. Till och från hemmet i Oxelösund och ofta på helgerna och framför allt runt Vättern en gång om året.

Hur kom du på tanken att cykla Vättern Runt?

Från början - för 8 år sedan - var vi några stycken på lagret och verkstaden, som tränade, peppade upp

varandra och ställde upp i Vättern Runt, berättar Cim. Nu är det bara jag kvar, men det är faktiskt åttonde gången jag kör loppet och det tänker jag fortsätta med.

Sista laddningen

När Detergenten träffade Cim laddade han det sista till loppet för det var tre dagar före fredagen den 15 juni, vilket var startdatum.

Hur mycket tränar du Cim?

Jag börjar normalt 1:a april, men i år tog jag fram cykeln i mitten av mars, eftersom det var så fint väder. Jag kombinerar min träning med att ta mig till jobbet. Eftersom jag bor i Oxelösund blir det tre mil per dag och sedan tar jag lite längre sträckor på lördag/söndag. - Jag tittade på mätaren i morse och

forts sid 2

forts fr sid 1

den stod på 158 mil sedan i mitten av mars. Om man inte är tillräckligt tränad är det knäna som säger ifrån först.

Vi startar i Motala, berättar Cim, 60 st varannan minut. Första start är 21.30 på fredag kväll och sista lördag morgon halv fyra. Det är 16000 cyklister som ska köra och i år är det 25-årsjubileum. Första året 1965 var det 40 startande.

Vättern Runt-loppet startades av idrottsläkaren Sten-Åke Liljedahl i Linköping. Han fick med sig goda vänner och andra intresserade och på den vägen är det, säger Cim. Motala AIF övertog sedan ansvaret för arrangemangen och idag är det deras "stora grej". Det är ju ett större arrangemang än Vasa-loppet.

Loppet går sträckan Motala-Vadstena-förbi Gränna-upp till Gylle- ne Uttern och sedan gamla vägen till Jönköping. Trafiken är besvärlig till Ödeshög och sedan har man gamla E4:an för sig själv.

Jag startar 00.38 på lördag morgon, berättar Cim, och bör vara i mål straxt före kl 18 00 lördag kväll. - Sedan måste man sova sex timmar innan man börjar hemfärden.

Händer det olyckor?

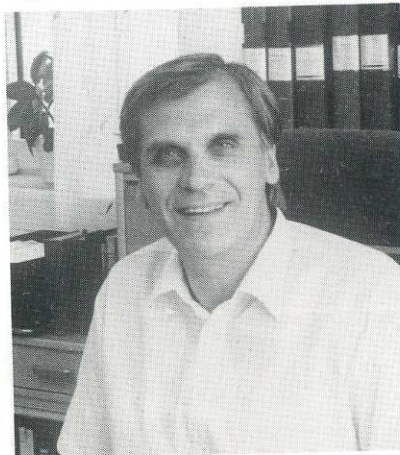
-Det händer något varje år. Hjälmtvång är nu införd och det är vettigt, tycker jag. Jag har alltid hjälm när jag cyklar. En gång har det hänt mig att jag hakade i en annan cyklist och kom hem med gipsad hand. Men det har inte avskräckt mig, säger Cim.

Informationsda- gen i Helsingfors

genomsyrades av "öppenhet för förändringar", "arbeta på nytt sätt" och "att ta sig an nya arbetsuppgifter".

Leif Lindroos, som tidigare jobbade på anläggningsavdelningen, är en av dem som ändrat arbetsuppgifter. - Leif övertog Henry Hultgren arbetsuppgifter som processutvecklare på flytande avdelningen när Henry "bytte liv" och blev marknadsförare i Stockholm.

Leif, vad jobbar du med idag? - Har det skett stora förändringar för dig i ditt arbete?



- I mitt arbete på anläggningsavdelningen kopplades jag in när någon nyanskaffning eller ändring av befintliga maskiner skulle ske. När nya flytande anläggningen skulle byggas fick jag tillsammans med Jan Flygeborn ta fram packningsmaskiner och utarbeta lämplig maskinsammanbyggnad. Tillsammans med Henry jobbade jag med blandningen, som skulle in-

rymmas i en redan befintlig byggnad där tankar och rörsystem måste skraddarsys till dessa utrymmen.

Eftersom jag i så hög grad var inblandad i den här anläggningens födelse och fullbordan, kändes det ganska naturligt att ta över här när Henry försvann till Stockholm.

- Jag har tagit med mig en bit av mitt tidigare arbete gällande nyan-skaffningar och utveckling av befintliga maskiner här på avdelningen.

Den kemiska delen av processutvecklingen är ny för mig, men den är inte längre så framträdande eftersom vi numera har färre produkter efter den harmonisering som har skett.

Men tester förekommer - senast en ny variant av Comfort, berättar Leif. Den testkörningen genomfördes med gott resultat. Men vad som händer sedan - om den ska tillverkas här - är inte längre mitt bord.

När en ny produkt ska tillverkas eller formulan ändras på någon produkt får jag ett recept från laboratoriet och gör med ledning av detta en tillverkningsföreskrift för blandningen.

- Min huvudsakliga uppgift i framtiden blir naturligtvis att leta efter sätt att effektivisera - både i blandningen och packningen, säger Leif.

Intervju: Mona Larsson
Foto: Monica Lundberg

DETERGENTEN

(latin=rengöraren)

Nr 5
Årgång 19

Manusstopp för nästa nummer 13/8

Utgiven av
LEVER AB
611 87 Nyköping
0155/802 00

Redaktör och
ansvarig utgivare
Monica Lundberg

Redaktionskommitté

Göran Berglund
Kenneth Burman
Tuula Carlsson
Seppo Helander
Göran Hofstedt
Rolf Johansson

SIF Stockholm
SIF Nyköping
Fabriksklubben
Lever
Leverindus
SALF

Sörmlandstryck Åkerblom Tryckeri AB

TELEMARKETING-GRUPPEN GÅR HANDELN TILL MÖTES

Detergenten vill passa på tillfället att presentera ANNA-MARIA BORIS och HÅKAN STRÖM, som finns på våning 14 i Hötorgshuset. Anna-Maria och Håkan är telefonförsäljare för Lever eller med ett modernt ord arbetar de med telemarketing.

Vad är skillnaden mellan telefonförsäljning och telemarketing?

Telefonförsäljning och telemarketing är i princip samma sak, säger Håkan. Vi ringer upp kunder för att marknadsföra och sälja produkter. Någon skillnad finns det ändå. I vårt arbete med telefonförsäljning ringer vi samma kunder regelbundet, vi kan informera dem om tidigare köp samt även analysera tidigare köp och rekommendera en lämplig orderkvantitet på de fakta vi har om respektive kund.

Sverige är bara i början

I Sverige är vi bara i början med telefonförsäljning, säger Anna-Maria. Jag tror att vi kommer att se en omfördelning av resurserna för försäljning i framtiden. I England och Tyskland har det här sättet att sälja på utvecklats väldigt mycket. I Tyskland finns det till och med dataföretag där telefonförsäljaren sålt mer än den resande representanten.

Att sälja på telefon är ett modernt och effektivt sätt att arbeta. Vissa kunder föredrar detta - de tycker att det tar mindre tid att ge order på telefon, speciellt när det är välkända produkter.

Anna-Maria har arbetat på telemarketingföretaget Vendator och kom över till Lever för två år sedan i samband med att vår egen telemarketinggrupp bildades. **Håkan** har arbetat med telefonförsäljning i tre månader och han ser gärna att han så småningom får åka ut på fältet och sälja.

Utbildning i hur man säljer på telefon

Det är viktigt att lära sig hur man säljer på telefon, hur man argumenterar, hur man låter på rösten, hur man skapar kontakt med kunden. Det är ju flera naturliga kontaktvägar som man inte har, när man 'möts' i telefon, t ex kroppsspråket, ögonkontakt etc.

Se glad ut i telefonen

Jag ser själv glad ut när jag ringer, säger Anna-Maria. Det hjälper mig att låta glad och trevlig och dessutom tycker jag att mitt jobb är roligt. - Det är viktigt för oss att vi arbetar två personer här så att vi kan peppa varandra, säger Håkan.

Mer än tusen kunder

Vi har 1150 kunder, som vi regelbundet har kontakt med. Vi skickar brev till kunderna, där vi presenterar oss med foto och talar om att vi kommer att ringa. Vi står utanför de centrala kampanjerna, men vi går kunderna till mötes i selektiva kampanjer och där har vi en kvot som vi ska sälja. Den selektiva kampanjen planerar vi ibland själva och ibland tillsammans med säljarna.



Vi arbetar med head-sets och vi har sköna stolar att sitta i, så det är ganska trivsamt, säger Anna-Maria Boris och Håkan Ström med en mun.

PERSONALFÖRENINGEN LEVER/LEVERINDUS



Personalföreningens preliminära program för hösten ser ut så här:

- Trav i Eskilstuna
- Besök hos Sörmlandskonstnär
- En kväll på jazzklubben STAMPEN i Stockholm
- Fantomen på Operan för Leverindus
- Julresa till Stockholm
- Nyköpingsrevyn på Teatern

Det är styrelsens ambition att hinna med allt detta t o m januari 1991.

OSS PENSIONÄRER EMELLAN

Elsa Agnarsson, meddelar att alla Lever- och Leverindus-pensionärer från fabrik och kontor är välkomna till Folkungagården den sista fredagen i varje månad från och med september mellan kl 14.15-16.30 för att träffas och dricka kaffe tillsammans och få en trevlig pratstund.

FRÅN LAGRET PÅ LEVER TILL PAL- MERNAS SKUGGA PÅ BARBADOS

BILD PÅ STEFAN
I NÄSTA NUMMER
AV DETERGENTEN

Levers **Stefan Andersson**, till vardags truckförare på lagret, har gjort sina drömmars resa till Västindiska öarna, närmare bestämt till **Barbados**.

-**J**ag tog alla mina fem semesterveckor 88/39 i januari 1989, bokade plats på ett lägenhetshotell tillsammans med tre kamrater och tog flyget dit, berättar Stefan. Jag har alltid hört talas om Västindien så dessa öar har haft en lockelse på mig. Jag tycker det är spännande att resa, att träffa andra människor, att lära känna de som bor i landet. Västindiska öarna är sedan gammalt en engelsk koloni men är nu självständiga och språket är engelska. Skolsystemet liknar det engelska och barnen bär skoluniform. Cricket är en populär sport liksom fotboll, hästkappning och velodromcykling.

Och efter de här fem veckorna var du inte nöjd utan ville åka tillbaka?

-**J**a, verkligen. Jag åkte hem och jobbade och jobbade overtid. Det fanns ett stort behov här på lagret av arbetskraft och hade man fått jobba mer än 200 timmars overtid hade jag lätt

kunnat göra det. I november 1989 tog jag ut all min intjänade semester och tog planet tillbaka. Jag hade lärt känna många av dem som bor på Barbados och jag hade också träffat en flicka därifrån. Jag tog semester och tjänstledigt så att jag kunde stanna i 17 veckor.

Barbados är inte bara paradiset

-**H**ela Barbados har en yta så stor som ungefär halva Gotland men där bor ca 1/2 miljon människor. Det är inte lätt att få jobb så därför finns det många arbetslösa. Många ungdomar från 20 år och uppåt lämnar Barbados för att söka sig till USA eller England och söka arbete. Ön lever till största delen på turism och detta har också fört med sig att priserna är ganska höga. Priserna på mat är nästan desamma som i Sverige. Att äta ute är lite billigare än här.

Vad äter man på Barbados?

-**D**e äter mycket kyckling - ofta starkt kryddad med curry eller 'hot pepper', mycket fisk - ofta flygfisk - och mycket grönsaker. Jag tycker mycket om västindisk mat. På dagen lever man mest på frukt.

Vad gjorde du där under hela 17 veckor?

-**N**ovember till mars är nog den behagligaste årstiden på Barbados - ca 30 grader i skuggan - och då badar man på de kilometerlånga stränder som omger nästan hela ön. Mellan kl 11 - 13 är det som varmast och farligt att vara direkt i solen. Det kan gå väldigt höga vågor, men det finns alltid flaggor ute som visar om det går att bada. Det går utmärkt att windsurfa och jag gillar också att spela tennis. Jag kom i kontakt med många ungdomar från ön som jag umgicks regelbundet med och jag deltog i deras liv på dagar och kvällar. Många av dem arbetade på barer och restauranger och i butiker.

Hur ser det ut på ön?

-**D**et finns ingen djungel på Barbados, men små skogar. Det är ett rätt platt land med mycket fält. Där odlas bomull, sockerrör, bananer och andra frukter, kokospalmer, grönsaker. Mot atlandsidan är det mest höga klippor. - Det finns inga farliga djur, ormarna är utrotade. Men mycket ödlor och naturligtvis en hel del kackerlackor inomhus eftersom det är så varmt och fuktigt. Där finns vilda apor, fåglar i alla färger och storlekar och en hel del tamboskap och massor av hundar och katter.

Det finns tre städer på ön varav Bridgetown är huvudstad. I Bridgetown ser det ut som i vilken stad som helst. Stora bostadshus, moderna varuhus - med taxfree-varor överallt.

Det finns två bussystem - ett privat och ett statligt. De går hela tiden och tävlar nästan i att plocka upp folk. På bussarna spelas reggie-musik. Taxi finns det gott om. Man behöver aldrig vänta!

Hem till Nyköping

-**N**är jag återvände hem i mars följde min fästmö Carol med till Nyköping och vi söker just nu uppehållstillstånd till henne. Hon tycker än så länge att det är lite kallt här. I hennes hemland är +15 grader det kallaste de haft. Hon har fått ett par kraftiga förkylningar sen hon kom hit men nu går det bättre.

I sommar får vi utforska Nyköping med omgivningarna och den svenska sommaren kan vara härlig den också. - När det gäller att resa finns det många platser i Europa som lockar oss **men till slut blir det nog Barbados i alla fall, avslutar Stefan sin reseberättelse.**

Bilden till höger

Bad och windsurfing är det som gäller på Barbados eller avkoppling under palmernas skugga.

LEVER IF

LEVERINDUS VANDRINGSPRIS TILL ÅRETS LEDARE ALLA KATEGORIER

till **ROLAND BLOMGREN**, allmänt kallad **Blomman**.

Sektionsledare

Roland är tillsammans med Tord Eberhardsson sektionsledare för Orienteringssektionen och de har peppat och uppmuntrat orienterarna och fått ytterligare fler personer intresserade av att börja orientera.

Individuell poängjakt

Roland och Tord har också introducerat en individuell poängjakt så att varje orienterare får poäng varje gång han/hon orienterar och får också poäng på sin tid. Den tjej och kille som fått flest poäng premieras extra.

Till vårens bästa tjej och kille efter sex orienteringsomgångar utnämndes Mimmi Johansson och Roland Blomgren

ÅRETS LEDARE ROLAND BLOMGREN



Det högtidliga överlämnandet av Leverindus vandringspris. Den belönade sektionsledaren **Roland Blomgren** tar emot silverbucklan från **Jan Gustafsson**, ordförande i Lever IF.

**Sektionen är vad sektion-
ledaren gör den till,
säger Jan Gustafsson,
ordförande i Lever IF.**



FÖRRESTEN ...

Har du provat att **trimorientera**? Det är ett orienteringspaket med fasta kontrollen på Arnö arrangerat av Nyköpings Orienteringsklubb. Kontrollerna finns ute t o m juni och en ny omgång kommer säkert i höst.

Det är mycket nu. Den 1:a september är det årligt orienteringsutbyte mellan Lever Finland och Sverige och denna gång träffas man på halva vägen, nämligen på Åland och springer på VM-kartan.

KENNY LYCK FRÅN FÄLTET TILL FÖR- SÄLJNINGSLEDNINGEN

- Efter 15 år som säljare går KENNY LYCK vidare och blir försäljningschef på Lever på region Stockholm och Norrland samt Gotland.



Jag har arbetat på fältet i 10 år på Lever, 3 år på Gibbs, 1 år på Novia och ett år utanför koncernen, berättar Kenny. - Jag har trivts som säljare, men när jag fick erbjudandet om jobbet som försäljningschef kände jag att **det här var min chans**. Det är en stor utmaning och jag känner att jag med min bakgrund från fältet kan utträta en hel del. Jag vet hur en handlare tänker och det är ju ändå uti butikerna som slaget står.

Nytt för mig blir data. Försäljningsplanerna finns ju inlagda i den här "burken" och sen sitter man och trycker och har sig och får fram informationen på skärmen.

Sedan tidigare är jag van att förhandla med kunderna på lokal nivå och nu kommer dessa förhandlingar att föras på ett helt annat plan.

Bostad är, som alla säkert vet, ett problem i Stockholm. Det går att få tag på hus men priserna är otroliga. Jag hoppas kunna skriva kontrakt på ett hus utanför Stockholm i dagarna och faktum är då att min boendekostnad mer än fördubblas. Jag och min familj bor i Karlstad idag.

VIA MICRO STÖRST PÅ MARKNADEN AV KON- CENTRERADE TVÄTTME- DEL

VIA MICRO har snabbt gått upp på första plats när det gäller koncentrerade tvättmedel.

Vi är mycket nöjda med utvecklingen så här långt, säger LARS-GÖRAN OTTOSSON, försäljningschef för södra och västra Sverige.

Idag möter vi mycket högre konkurrens på marknaden. - Det är en betydligt högre aktivitetsnivå än för bara ett år sedan. Det ligger en enorm kraft bakom alla kampanjer idag, inte bara från vår sida utan också från konkurrenternas. Konsumenterna möter tvättmedel till extra-pris hela tiden.

Via Micro har tagit lite på vanligt pulver-Via och lite på flytande, men det är ju naturligt, säger Lars-Göran. Det finns ju tre olika VIA-produkter att använda och då väljer man den som passar bäst.

**Detergenten frågar
Seppo Helander:
HUR STORA ÄR CHANSERNA
ATT VI FÅR TILLVERKA
VIA MICRO I NYKÖPING?**

En kostnadsjämförelse mellan Nyköping och Vlaardingen vad gäller tillverkning av VIA MICRO har visat att vi är billigare än Vlaardingen, men att besparingen är långt mindre än de tidigare preliminära kalkylerna visar.

Eftersom man som bäst inom Lever Europe håller på med en utredning **var i Europa Via Micro ska tillverkas**, har Lever Europe fattat beslutet att för tillfället inte öka antalet fabriker som tillverkar Micro.

Vi måste därför avvakta resultatet av utredningen, som beräknas vara klar i aug/sept, innan ett slutgiltigt beslut om tillverkning i Nyköping kan fattas.

FLYTANDE SUN ÄR GULD VÄRD



säger Henry Hultgren, produktansvarig för FLYtande Sun maskindiskmedel.

Det är faktiskt så att med Flytande Sun vågar man diska porslin med guldränder och de försvinner inte.

En annan fördel med Flytande Sun är att den säljs i barnsäker förpackning, en flaska med snäpplock, som man måste trycka in innan det går att vrida runt.

- Det värsta jag har sett när det gäller "barnsäkerhet" var härom helgen när vi i samband med segling bodde över i en 'barnstuga'. Döm om min förskräckelse när jag öppnade dörren under diskbänken och såg en hink med maskindiskmedel stå **utan lock** färdig att ta ur. Så omedveten får man inte varainför faran med just den produkten, när man har barn inpå sig och arbetar med barn.

Fler fördelar med Flytande Sun är att man inte känner någon stark doft vid dosering, säger Henry.

PERSONALNYTT

Vi gratulerar till

85 ÅR

Simon Drott 4/7
Elin Hellkvist 31/7

80 ÅR

Vibeke Olrog 14/9

75 ÅR

Allan Eldebring 15/8

70 ÅR

Kurt Hellof 13/7
Fritz Svensson 25/7
Göta Pedersén 1/8
Elis Dahlin 9/8
Sven Bergqvist 15/8
Karl-Erik Andersson 10/9

60 ÅR

Ros-Mari Jonsson 2/7
Lokalvården
Maj-Lis Ring 3/7
Flexi

50 ÅR

Gun-Britt Norin 10/7
Receptionen
Rolf Claesson 12/7
Pulvertillverkningen
Gun-Britt Vikström 9/8
Pulvertillverkningen

40 ÅR I TJÄNST

Karl Fredin 16/8
Kontorstjänsten

30 ÅR I TJÄNST

Gun-Britt Norin 10/7
Receptionen
Ros-Mari Jonsson 1/9
Lokalvården

25 ÅR I TJÄNST

Rolf Fredholm 16/8
Försäljningsavdelningen
Elisabeth Lundgren 6/8
Pulverpackningen
Stanislaw Lisek 30/8
Pulverpackningen

20 ÅR I TJÄNST

Karin Blomgren 17/8
Laboratoriet
Börje Eriksson 24/8
Anläggningsavdelningen
Lillemor Glantz 24/8
Lokalvården
Ulf Thörnqvist 28/8
Pulvertillverkningen

15 ÅR I TJÄNST

Jan-Olov Norén 31/7
Förrådet
Stig Svensson 31/7
Förrådet
Catarina Arvidsson 5/9
Flytande avdelningen

10 ÅR I TJÄNST

Sabina Clausen 22/8
Sigvard Larsson 5/9
Pulverpackningen

DÖDSFALL

Pensionär KARL BENGTTSSON avled den 21 maj 1990 i en ålder av 84 år.

Pensionären ALFRED JÖGI avled den 5 juni i en ålder av 66 år. Alfred Jögi arbetade under många år på pulverpackningen.

Pensionären EVERT NYMAN avled den 1 maj i en ålder av 79 år. Evert Nyman arbetade före sin pensionering på flytande avdelningen.

TACK

Ett hjärtligt tack till arbetskamrater och Lever AB för den trevliga uppvaktningen på min födelsedag.

Leif Lindroos

Till Leverindus och till alla arbetskamrater ett varmt tack för att ni gjorde min födelsedag så festlig.

Boo Vestin

Ett hjärtligt tack för uppvaktningen på min 75-årsdag.

Gunnar Lundqvist

Ett riktigt stort tack till alla mina vänner och kollegor för presenterna och hälsningarna jag fick när jag åkte från Sverige. - Det har varit fantastiskt att jobba med er alla de senaste två åren. Jag ska sakna er!

Eric Harris

Ett tack till företag o vänner till alla som jag känner. För alla uppvaktning jag fick när jag i pension gick. Tack för blommor och present. Jag tackar genom Detergent. Hinner ej tacka person för person. Har ej tid nu, har ju pension. Jag tackar så här - det har varit trevliga år Min enda avund är "Jag aldrig semester får"

Erland Karlsson

Ett varmt tack till Lever AB för uppvaktningen på min 70-årsdag.

Ellert Lövgren



NYTORGET ÅTERSskapas och BOSTÄDER BYGGS

En torgbrunn ska skapas på Nytorget med platsättning runt brunnen, med gräs och några träd omkring. Det är Nyköpings kommun som beslutat göra detta för att **återskapa Nytorget** och göra miljön trevligare för de boende. På kommunens parkavdelning arbetar **Peter MacMillar** och det är han som har ritat och konstruerat brunnen. *Det är en rund brunn med fyra vattenstrålar som möts i mitten under lugna dagar.* - Det ska framgå av strålarna när det blåser, säger Peter MacMillar.

Torgbrunnen kommer att ligga närmare katolska kyrkan och det röda bostadshuset än Lever. Under hösten ska brunnspartiet iordningsställas.

Biltrafiken

Framför Levers kontorshus blir det en bred gata - 12 m - så all ut- och inkommande trafik ska ta den vägen.

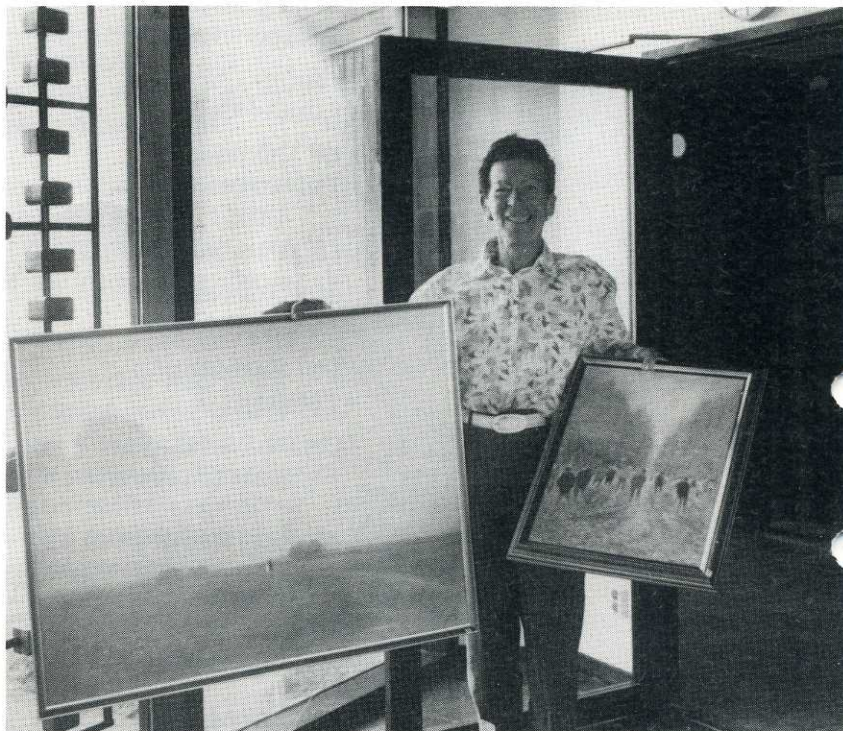
Fler bostadshus vid Nytorget

"Vår" gräsmatta bortom cykelstäl-lena vid torgets östra sida kommer - om fullmäktige i Nyköping beslutar som byggnadsnämnden vill - att bebyggas med åtta tvåvånings-hus som ska rymma 30 lägenheter med putsad fasad och tegeltak. Det blir i så fall kvarteret Smörblomman.

Levers parkeringsplats

ska flyttas och ligga mot TGOJ:s järnvägsspår. Det är också klart att ett spår ska tas bort, Järnvägs-gatan breddas och träbron ersät-tas med en svängd, lite snyggare utformad bro. Den ska gå över järnvägen en bit norr om nuvaran-de träbron närmare stationen.

VIOLA LYCKLIG SUCK-VINNARE



Den lyckliga vinnaren till första priset i SUCK:s stora dragning blev **VIOLA BERGER**. Viola arbetar på pulverpackningen och hon blev lika lycklig som förvånad, när hon fick telefonsamtalet från SUCK. - "Är det sant? - Jag kan knappt fatta det, säger Viola. - Men jag tror jag vet var den ska hänga". - Viola vann två tavlor som årets 1:a pris - två oljor målade av stockholmskonstnären **Bengt Fransson**.

ENGELSKA Dags igen efter seme- stern!

Våra engelska kurser börjar igen på ny kula i september. Om tillräckligt många är intresserade kan vi starta olika typer av kurser i höst, t ex

- konversationskurs
- teknisk engelska
- affärsengelska
- examenskurser på gymnasie/högskolenivå (First Certificate in English och Certificate of Proficiency in English).

Mer information finns på anslagstavlorna i Nyköping och intres-seanmälan lämnas till Monica Lundberg, personalavd.

SMS INFORMATION

Jesper Okkels från SMS (Scandinavian Management Systems) är engagerad att som konsult se över Levers arbetsrutiner och administrativa system.

Varje fredag lämnar Jesper information till alla via anslagstavlorna - **SMS INFO** - på grönt papper om vad som hänt innevarande vecka och vad som ska hända följande vecka.

Bevaka anslagstavlorna!